



L'Entreprise du travail et de l'apprentissage.

## Directeur divisionnaire des ventes : 1166345

Staples/Bureau en Gros est l'Entreprise du travail et de l'apprentissage; nous sommes des partenaires dynamiques et inspirants pour nos clients et les collectivités dans lesquelles nous vivons. Chez Staples/Bureau en Gros, nous inspirons les gens à travailler plus intelligemment, à apprendre davantage et à évoluer tous les jours. Nous recherchons des personnes curieuses, accueillantes, passionnées et qui aiment trouver des solutions.

Si cela vous décrit, nous pourrions travailler, apprendre et évoluer ensemble.

### **Nous formons une équipe inclusive et diversifiée**

Staples/Bureau en Gros établit un environnement de travail inclusif et diversifié. Nous accueillons, valorisons et tirons profit des perspectives et des apports qui viennent de contextes qui peuvent varier selon la race, le sexe, l'orientation sexuelle, l'identité et l'expression de genre, le mode de vie, l'âge, la formation scolaire, l'origine nationale, la religion ou la capacité physique. Si vous avez une incapacité ou un besoin particulier exigeant une adaptation, veuillez nous en aviser.

À titre de directeur divisionnaire des ventes, vous avez la responsabilité de favoriser notre culture « travailler, apprendre et évoluer » pour nos clients et nos associés. Vous êtes responsable d'atteindre des résultats commerciaux en fonction de votre stratégie de vente dans un rayon précis de la succursale de maximiser les ventes, de chercher des occasions de recommandations internes et externes, et de présenter tous nos canaux aux nouveaux clients et aux clients existants pour qu'ils atteignent leurs objectifs de travail et d'apprentissage. Vous êtes un expert en encadrement : vous attirez, formez et perfectionnez les associés pour qu'ils deviennent des partenaires dynamiques et inspirants dans tous les secteurs de l'entreprise. Vous apportez l'excellence en expérience client à Bureau en Gros. Vous et votre équipe trouvez des moyens d'inspirer nos clients, vous bâtissez la fidélité et la confiance, et vous ajoutez de la valeur de façon significative pour les clients afin de les aider à travailler, à apprendre et à réussir.

### **Quelques prérequis**

Trois ans d'expérience en gestion de commerce

Expérience éprouvée à atteindre l'excellence du service à la clientèle et des résultats de vente

Affinité avec la technologie

Capacité d'être un partenaire dynamique et inspirant pour nos clients et nos associés

Curiosité

Accessibilité

Passion

Capacité de trouver des solutions

### **Quelques-uns de vos avantages :**

Programme de rabais des associés

Régimes de soins médicaux et dentaires

REER/RPDB

Programmes de formation et de perfectionnement Et plus...

Pour Postuler envoyer votre CV à : [philippe.lefebvre@staples.ca](mailto:philippe.lefebvre@staples.ca)

Visitez notre site de carrières: [www.carrieres.bureauengros.ca](http://www.carrieres.bureauengros.ca)

\*\* Veuillez noter que les candidats qui souhaitent postuler le poste devront consentir à une vérification de leurs antécédents criminels.